

Wykaz promotorów
Zakres tematyczny seminarium dyplomowego na rok akademicki 2020/2021
studia II STOPNIA
kierunek: KONSULTING PRAWNY I GOSPODARCZY

Promotor	Tematyka seminarium	Studia niestacjonarne /limit osób/
prof. dr hab. Tadeusz Kocowski Uniwersytet Wrocławski	1. Ustrój gospodarczy państwa. Ogólne zasady ustroju. Zasada demokratycznego państwa prawnego, zasada pomocniczości (subsydiarności), zasada równości, zasada społecznej gospodarki rynkowej, zasada wolności działalności gospodarczej. 2. Zarząd własnością publiczną. Podmioty zarządu mieniem publicznym, Zakłady budżetowe, Przedsiębiorstwo użyteczności publicznej, przedsiębiorstwo w znaczeniu podmiotowym i przedmiotowym, Zbycie przedsiębiorstwa (551k.c.), Komercjalizacja p.p. Nieruchomości państwowe i komunalne. Lasy państwowe. 3. Zamówienia publiczne jako przykład zarządu mieniem publicznym. Istota zamówień publicznych, Umowa koncesji na roboty budowlane. Zamawiający i wykonawcy. Zadania publiczne. Prywatyzacja wykonania zadań publicznych. Partnerstwo publiczno-prywatne. 4. Działalność gospodarcza podmiotów prywatnych. Rolnik jako przedsiębiorca. Legalizacja działalności przedsiębiorcy CEIDG i KRS. Podmioty zagraniczne Spółka cywilna, Spółki prawa handlowego, Spółki publiczne w gospodarce. Spółdzielnie, działalność gospodarcza akcesoryjna. Stowarzyszenia i Fundacje jako przedsiębiorcy. Działalność pożytku publicznego. Trzeci sektor w gospodarce. 5. Wprowadzanie wyrobów na rynek, Atestacja i certyfikacja, Nadzór rynku, Organy Nadzoru rynku. Policja i Reglamentacja. Wspieranie gospodarki (pomoc publiczna), prawne możliwości jej udzielania. Energetyka odnawialna.	10
dr hab. Bartosz Jasiński, prof. UEW Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu	1. Zarządzanie strategiczne: analiza strategiczna, identyfikacja strategii firmy. 2. Strategie marketingowe, strategie rozwoju przedsiębiorstw, strategie konkurencji. 3. Współpraca przedsiębiorstw: alianse strategiczne, fuzje i przejęcia, franszyza. 4. Eksploracja niszy rynkowej, strategie MSP. 5. Motywowanie w przedsiębiorstwie. 6. Zarządzanie zmianą. 7. Zarządzanie zasobami ludzkimi: rekrutacja, selekcja, doskonalenie pracowników. 8. Nadzór korporacyjny: funkcjonowanie rad nadzorczych. 9. Zarządzanie kapitałem intelektualnym. 10. Zarządzanie kryzysowe.	10
dr hab. Janusz M. Lichtarski, prof. UEW Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu	1. Metody analizy strategicznej (zastosowanie dowolnej metody na przykładzie wybranego sektora lub organizacji). 2. Formułowanie strategii organizacji. 3. Współpraca międzyorganizacyjna (relacje międzyorganizacyjne, sieci, koopetycja itd.). 4. Metody i narzędzia zarządzania projektami (analiza zastosowania dowolnej metody/narzędzia na przykładzie wybranej organizacji). 5. Kierowanie zespołami (analiza i doskonalenie wybranego aspektu kierowania zespołem). Inne tematy powiązane z przedstawionymi. Prace teoretyczno-empiryczne, analityczne lub projektowe.	10

prof. dr hab. Jerzy Niemczyk Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu	1. Strategie przedsiębiorstw - projektowanie strategii, analizy strategiczne. 2. Sektor usług konsultingowych w zakresie zarządzania w Polsce - analizy sektorowe, przewagi konkurencyjne. 3. Modele biznesu - projektowanie, systemy ochrony modeli biznesowych. 4. Fuzje i przejęcia motywowane przejęciami aktywów niematerialnych. 5. Prawne aspekty funkcjonowania sieci biznesowych. Franczyza, outsourcing, systemy agencyjne itp. 6. Prawno-organizacyjne aspekty działania startupów. 7. Prawno-organizacyjne aspekty działania organizacji turkusowych.	10
dr hab. Magdalena Tabernacka, prof. UW Uniwersytet Wrocławski	1. Negocjacje w sferze publicznej 2. Mediacje w sferze publicznej. 3. Mediacje w obrocie gospodarczym. 4. Planowanie i zagospodarowanie przestrzenne. 5. Prawo budowlane. 6. Ekonomiczne uwarunkowania działania administracji publicznej i stosowania prawa. 7. Zarządzanie zasobami ludzkimi, w szczególności motywowanie, problem wypalenia zawodowego, komunikacja w miejscu pracy. 8. Public relations w sferze publicznej. 9. Ekonomia grup społecznych. 10. Kulturowe uwarunkowania tworzenia i stosowania prawa.	10
dr hab. Magdalena Wilejczyk, prof. UW Uniwersytet Wrocławski	1. Zawieranie umów (tryb ofertowy negocjacje; aukcja i przetarg; umowa przedwstępna). 2. Odpowiedzialność z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania zobowiązania (odszkodowanie, kara umowna, zadatek). 3. Pełnomocnictwo i prokura. 4. Umowy regulujące przeniesienie praw (sprzedaż; darowizna). 5. Umowy dotyczące używania rzeczy (najem, dzierżawa, użyczenie, leasing). 6. Umowy o świadczenie usług (zlecenie, umowa o dzieło, przechowanie). 7. Zabezpieczenia wierzytelności (poręczenie, zastaw, hipoteka, weksel in blanco). 8. Ochrona konsumenta (wzorce umowne; niedozwolone klauzule umowne). 9. Przedawnienie roszczeń cywilnoprawnych. 10. Prawo spadkowe (dziedziczenie ustawowe, dziedziczenie testamentowe, sytuacja prawna spadkobierców).	10