



# MATEUSZ SOBOLEWSKI

HEAD OF CLIENT RELATIONS

## MOJE DOŚWIADCZENIE

Posiadam kilkunastoletnie doświadczenie w branży windykacyjnej, zbudowałem zespoły windykacyjne od zera w trzech kolejnych podmiotach gospodarczych. Obsługiwałem największe polskie banki, firmy ubezpieczeniowe, pożyczkowe oraz podmioty ze strategicznych branż gospodarki. Zajmowałem się wyceną, zakupem i obsługą portfeli wierzytelności, a także uzyskiwałem zezwolenie na zarządzanie sekurytyzowanymi wierzytelnościami przed KNF. Regularnie występuję w roli prelegenta na konferencjach branżowych.

## KOGO SZUKAM

Osoby pełnej pasji, której mógłbym przekazać moją wiedzę, opowiedzieć o moim doświadczeniu i pokazać jak wyciągać wnioski z niepowodzeń, które czekają Nas w karierze zawodowej. Oczekuję jedynie otwartej głowy i chęci do inspirujących dla obu stron rozmów.

## JAK MOGĘ POMÓC

Chętnie opowiem o swoich doświadczeniach, sukcesach i porażkach, wyzwaniach i osiągnięciach. Jak zmieniały się moje plany na karierę w zetknięciu się z realiami rynku oraz osobami jakie spotkałem na mojej drodze. Opowiem o technikach sprzedażowych, budowaniu relacji ale też i o manipulacji i osiągnięciu sukcesu, gdy cel uświęca środki.

## MÓJ STYL PRACY

Z uwagi na miejsce zamieszkania jestem dostępny do rozmów wyłącznie w formule on-line ale nie wykluczam możliwości chociaż jednego osobistego spotkania we Wrocławiu lub Poznaniu.

## A POZA TYM...

Jestem pasjonatem rynku gier komputerowych, uwielbiam jeździć na motorze i zwiedzać egzotyczne miejsca na własną rękę w sposób nieorganizowany. Interesuje mnie świat w każdym z jego aspektów od astrofizyki do mikrobiologii, od sztuki do matematyki

## PODSTAWOWE INFORMACJE

### SPECJALIZACJA

Sprzedaż  
Zarządzanie zespołem  
Budowanie relacji  
Prawo  
eCommerce  
Windykacja

### OBSZARY DZIAŁAŃ

Windykacja  
Prawo  
IT

### DALSZE INFORMACJE

<https://www.linkedin.com/in/mateusz-sobolewski-301b61100/>



**BIPS**  
Biznesowy Indywidualny  
Program Studiów



Uniwersytet Ekonomiczny  
we Wrocławiu