



# PAWEŁ ŁOPATKA

VICE PRESIDENT - COUNTRY MANAGER - SOFTSERVE  
VICE PRESIDENT - STRATEGIC BOARD MEMBER - ABSL

## MOJE DOŚWIADCZENIE

Moje doświadczenie bazuje na doradztwie strategiczno-technologicznym w obszarach pozyskiwania i budowania biznesu, skalowaniu firm oraz doskonałości operacyjnej. Przez wiele lat pracowałem na pozycjach menedżerskich różnego stopnia, gdzie prowadziłem badania R&D, rozwijałem projekty i produkty realizując przy tym założenia strategiczne i biznesowe dla międzynarodowych klientów.

Jednym z moich większych osiągnięć to otwarcie i zbudowanie od podstaw oddziału firmy SoftServe Poland, która obecnie ma biuro w pięciu lokalizacjach oraz zatrudnia ponad 700 pracowników. Współpracuje również z organizacjami takimi jak ARAW, ABSL, ProProgressio, SoDa czy PMI oraz wieloma innymi stowarzyszeniami. Mocno wspieram środowiska startupowe i organizacje wspierające takie jak Metro Techstar czy Founder Institute, gdzie również pełnię funkcję mentora.

## KOGO SZUKAM

Jeśli chcemy się rozwijać, musimy rozwijać środowisko, które nas otacza. Mentoring daje nam możliwość odwdzięczenia się społeczeństwu i inwestowania w najzdolniejszych ludzi wokół nas poprzez najcenniejszą rzecz jaką możemy dać - czas! Spędzanie czasu z wartościowymi ludźmi i odczuwanie ich iskry w powietrzu sprawia, że każdy mentor może iść o krok dalej i zrobić tzw. "Extra Mile".

Szukam osób, które są pozytywnie nastawione i mają pomysł na siebie. Osób, które chcą wykorzystać wspólny czas w optymalny sposób i chcą dążyć do celu. Osób, które nie boją się ryzyka i nie lubią siedzieć w strefie komfortu, dając przy tym energię do działania.

## JAK MOGĘ POMÓC

Bezpośredni mentoring kilka - kilkanaście spotkań w zależności od potrzeb i czasu. Możliwość spotkań online jak i również F2F. Minimum formalności, skupiamy się na konkretnych obszarach, zagadnieniach i celach. Realizujemy to w formie dyskusji, mierzalnych akcji i rezultatów.

## MÓJ STYL PRACY

Bezpośredni - energiczny - pozytywny - ukierunkowany na cel. Po każdym spotkaniu mentee (student) obowiązuje się do zrealizowania mierzalnego celu, który sam sobie definiuje. Mentoring powinien przynieść wartość wielowymiarową dla obu stron mentora i mentee.

## A POZA TYM...

Mam żonę i dwoje dzieci. Jestem w 100% ekstrawertykiem, który jest mocno ukierunkowany na osiągnięcie celów i optymalizację czasu. Mocno angażuje się w media społecznościowe w szczególności LinkedIn, Instagram, ale również YouTube i podcasty. Jak że mój znak zodiaku to "Bliźniak" mam wiele zainteresowań takich jak Motocykle, Windsurfing, Nurkowanie czy podróżowanie. Podobno nie można się ze mną nudzić.

## PODSTAWOWE INFORMACJE

### SPECJALIZACJA

Marka osobista  
Startupy  
Outsourcing  
Zarządzanie strategiczne  
Strategia marketingowa  
Rozwój biznesu  
Globalne operacje

### OBSZARY DZIAŁAŃ

Działam w branży technologicznej oraz outsourcingu, współpracując przy tym z klientami w obszarach takich jak retail, energy oil & gaz, healthcare oraz fintech. Dodatkowo mocno angażuje się w zagadnienia i obszary zrównoważonego rozwoju.

### DALSZE INFORMACJE

<https://www.linkedin.com/in/pawellopatka/>



**BIPS**  
Biznesowy Indywidualny  
Program Studiów



Uniwersytet Ekonomiczny  
we Wrocławiu

softserve  
DO WHAT DRIVES  
YOU